

عنوان مقاله:

تصمیمات توزیعی و ترجیحات اجتماعی: استخراج منحنی لورنز پیشنهادی (مطالعه موردی: دانشجویان دانشگاه مازندران)

محل انتشار:

دوفصلنامه بررسی مسائل اقتصاد ایران، دوره 4، شماره 1 (سال: 1396)

تعداد صفحات اصل مقاله: 31

نویسندگان:

حبیب انصاری سامانی - استادیار دانشکده اقتصاد، مدیریت و حسابداری دانشگاه یزد Habib.ansarysamani@yahoo.com

اسمعیل ابونوری - استاد اقتصاد سنجی و آمار اجتماعی بخش اقتصاد دانشگاه مازندران

هادی کشاورز - دانشجوی دکتری اقتصاد، دانشگاه مازندران

ابراهیم زارع - کارشناس ارشد اقتصاد، دانشگاه علامه طباطبائی

خلاصه مقاله:

برخی از مکاتب از این دیدگاه دفاع می‌کنند که باوجود نابرابری‌های ذاتی باید مواهب و تولیدات یک اقتصاد به‌صورت برابر تقسیم شوند. ازطرفی عده‌ای از نظریه‌پردازان بر این موضع قرار دارند که عدالت آن است که مواهب به‌نسبت سهم در تولیدات اقتصاد توزیع شوند. هرچند تاریخ جوامع اقتصادی نشان می‌دهد هیچ‌یک از این نظرها در واقعیت کاربرد و کارایی نداشته‌اند، اکنون عمده نظریات توزیعی رهیافتی بینابین این دو نظر دارند. برای اقتصاددانان و برنامه‌ریزان اجتماعی و سیاسی مهم است که نگرش جامعه را در مورد کارایی و برابری طلبی بدانند. این ترجیحات استخراج‌شده می‌تواند در طراحی سیستم توزیعی جامعه تعیین‌کننده و مفید باشد. در این پژوهش با استفاده از یکی از ابزارهای اقتصاد رفتاری، بازی‌های دیکتاتور (شریک گروهی، شریک ناشناس، مشاهده‌گر، و توزیع دوم)، نگرش نمونه‌ای از جامعه دانشجویان دانشگاه مازندران در مورد سهم‌بری عوامل اقتصادی از تولیدات مشترک بررسی شده است، همچنین منحنی لورنز مطلوب استخراج و معرفی شده است. در این بازی‌ها در شرایط مختلف (شراکت گروهی، منتفع‌نبودن، و شراکت فردی) از شرکت‌کننده خواسته می‌شود تا مبلغ دارایی مشترک گروهی را تقسیم کند. منحنی لورنز و ضریب جینی نتایج فعالیت‌های اقتصادی را فقط به‌صورت توزیع درآمد بررسی می‌کند و موارد مهم دیگر در زمینه توزیع را، مثل توزیع فرصت‌های منصفانه و توزیع دارایی‌های اولیه، در نظر نمی‌گیرد. افراد در صورتی که خودشان سهم باشند، برای تقسیم منافع گروهی بین خود و فردی که می‌شناسند، برابری را به‌منزله اصلی اخلاقی اجرا می‌کنند. در صورتی که اگر فقط تصمیم‌گیرنده باشند و ذی‌نفع نباشند، برابری را به‌منزله یک ارزش اجتماعی کمتر لحاظ می‌کنند. احساس نوع‌دوستی در دومین تصمیم مشترک دیده می‌شود. درحالی که در تصمیم اول مشترک این احساس کمتر است، همچنین منفعت گروهی باعث تبانی برای افزایش سهم‌خواهی از حساب مشترک شده است. وقتی که بازیگران تصمیم گروهی گرفته‌اند، یک تغییر از کارایی طلبی به سمت تصمیم‌های خودخواهانه مشاهده شد. مقایسه منحنی لورنز با تحلیل تصمیم‌های توزیعی مشاهده‌شده در این تحقیق این دلالت را تأیید و تقویت می‌کند؛ در یک جامعه با نابرابری کم، ممکن است نابرابری‌ها ناشی از برابری طلبی توزیع‌کنندگان یا تصمیم‌های نامنصفانه توزیعی باشد. ضریب جینی پیشنهادشده تصمیم‌گیرندگان، در شرایط مختلف، متفاوت و در بازه 1/0 - 16/0 است.

کلمات کلیدی:

اقتصاد رفتاری، اقتصاد آزمایشگاهی، بازی‌های رفتاری، عدالت، انصاف، توزیع درآمد، منحنی لورنز، دانشگاه مازندران

لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1126963>



