

**عنوان مقاله:**

بررسی رابطه بین ابعاد تجربه برنده و اعتماد و وفاداری با توجه به نقش میانجی اشتیاق به برنده و تعديل گری پایه های اخلاق

**محل انتشار:**

نخستین همایش ملی رویکرد های نوین مدیریت در مطالعات میان رشته ای (سال: 1399)

تعداد صفحات اصل مقاله: 14

**نویسندها:**

مهدی بهبود نیا - کارشناس ارشد مدیریت بازاریابی، موسسه آموزش عالی شرق گلستان، گنبد کاووس، گلستان، ایران

سعید بقایی - استادیار مدیریت، موسسه آموزش عالی شرق گلستان، گنبد کاووس، ایران

**خلاصه مقاله:**

این مطالعه به بررسی رابطه بین ابعاد تجربه برنده و اعتماد و وفاداری با توجه به نقش میانجی اشتیاق به برنده و تعديل گری پایه های اخلاق پرداخته است. روش تحقیق این مطالعه از نظر هدف، کاربردی و از نظر روش، توصیفی - پیمایشی از نوع همبستگی می باشد. جامعه مورد بررسی کلیه مشتریان رستوران سنتی اجه می باشد، نمونه آماری بر مبنای جدول کرجسی و مورگان برابر 373 نفر تعیین شد و روش نمونه گیری به صورت تصادفی ساده انتخاب شد، جهت گردآوری داده ها از ابزار پرسشنامه استفاده گردید، روایی به روش همگرایی و واگرایی و پایایی به روش پایایی ترکیبی و آلفای کرونباخ مورد تأیید قرار گرفت. نتایج تحقیق از روش معادلات ساختاری و با کمک نرم افزارهای Smart PLS و SPSS نشان داد که تجربه حسی، عاطفی، رفتاری و ذهنی برنده با اشتیاق به برنده و اعتماد را تعديل کرده است. اما رابطه بین اشتیاق به برنده و وفاداری را تعديل نکرده است.

**کلمات کلیدی:**

تجربه برنده، رضایت، وفاداری، اشتیاق به برنده، پایه های اخلاقی

**لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:**

<https://civilica.com/doc/1149635>

