

عنوان مقاله:

تاكسونومي شيوه هاي ارزش گذاري برنده: روش ها و اهداف

محل انتشار:

سومین کنفرانس بین المللی مدیریت، حسابداری، اقتصاد و بانکداری در هزاره سوم (سال: 1401)

تعداد صفحات اصل مقاله: 42

نویسندها:

همیدرضا ایل بیگی خمسه نژاد - استادیار گروه مدیریت بازرگانی موسسه آموزش عالی فاران مهر دانش، تهران، ایران

زهرا فروغی راد - دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی گرایش کارآفرینی موسسه آموزش عالی فاران مهر دانش، تهران، ایران

خلاصه مقاله:

برندها را می توان با شیوه های مختلفی ارزش گذاری کرد. هر شیوه، مانند هر ابزاری، می تواند برای برخی اهداف مناسب و برای برخی دیگر نامناسب باشد. این مقاله، روش های ارزش گذاری برندها بر اساس رویکردها و مفروضاتی که برای انواع مختلف کاربردها مناسب تلقی می شوند، طبقه بندی می کند. البته این مقاله تنها به ارزش گذاری مالی برندها و نه سایر شکل های اندازه گیری ارزش برندها می پردازد. در روش شناسی ارزش گذاری برنده چه در مورد اهداف کلی و چه در رابطه با اهداف خاص، برخی نواقص مشاهده می گردد. طبقه بندی شرکت های تخصصی که برای اهداف بازاریابی شان به دنبال روش های متفاوتی هستند (مدل های اختصاصی)، بیچیده است. بسیاری از این تقاضاها، تا حدودی فراتر از نامگذاری مجدد هستند. روش های ارزش گذاری برنده و ارانه دهندها آنها که از مقالات و منابع موجود بدست آمده، می توانند نمادی از این روش ها در سرتاسر جهان باشد. پس از حذف روش های نظری (تئوری) که به نظر در عمل به کار گرفته نمی شوند، فهرست کوچکی از روش های کاربردی بدست آمد که در این مقاله تحلیل و طبقه بندی شده اند. این مقاله نقشه راهی را جهت کمک به فعالان و دانشگاهیان در ارزیابی روش های جایگزین، ترسیم کرده است.

كلمات کلیدی:

روش های ارزش گذاری برنده؛ سنجش برنده؛ ارزش ویژه برنده؛ رویکرد تنزیل جربان های نقدی؛ طبقه بندی (تاكسونومي)؛ ارزش گذاری مالی برندها

لينك ثابت مقاله در پاپیگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1534479>

