

عنوان مقاله:

طراحی مدل تقویت برندهای ایرانی با تأکید بر رویکرد نوآوری باز در صنعت لوازم خانگی

محل انتشار:

مجله تحقیقات بازاریابی نوین، دوره 12، شماره 4 (سال: 1401)

تعداد صفحات اصل مقاله: 26

نویسنده‌گان:

آتوسا صاحف‌زاده - دانشجوی دکتری، گروه مدیریت بازرگانی - بازاریابی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران، پردیس بین‌المللی ارس، جلفا، ایران

محمد حقیقی - دانشیار، گروه مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران، تهران، ایران

خلاصه مقاله:

ساختن یک برنده جدید به تنهایی کفایت نمی‌کند و اینکه چگونه باید آن را نگه داشت و با چه تدبیری می‌توان همواره آن را تقویت کرد نیز از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است؛ بنابراین، هدف پژوهش حاضر، طراحی مدل تقویت برندهای ایرانی با تأکید بر رویکرد نوآوری باز در صنعت لوازم خانگی است. پژوهش حاضر از هیئت هدف کاربردی و انتظار شیوه اجرا از نوع پژوهش‌های آمیخته (کیفی کمی) است. ابزار جمع آوری داده در بخش کیفی مصاحبه و در بخش کمی پرسشنامه است که روانی و پایابی آنها مطلوب ارزیابی شد. به منظور جمع آوری داده‌ها، پس از بررسی پیشینه پژوهش، پروتکل مصاحبه نیمه ساختاریافته تدوین شد و در ادامه، مشارکت کنندگان از میان کارشناسان و خبرگان علمی و اجرایی فعال در صنعت لوازم خانگی با روش نمونه‌گیری هدفمند «گلوه برفی» انتخاب شدند. همچین، نمونه آماری پژوهش در بخش کمی را ۳۸۶ نفر از مشتریان لوازم خانگی در شهر تهران تشکیل می‌دهند. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها در بخش کیفی، از راهبرد مفهوم سازی بنیادی با کمک نرم افزار MAXQDA و در بخش کمی از تحلیل عاملی (FA) استفاده شد. نتایج پژوهش حاکی از آن است که عوامل مبتنی بر تمرکز بر طرف عرضه و تقاضا باعث تقویت برنده لوازم خانگی ایرانی می‌شود. این پژوهش همچنین، راهبردهای ذهنی، ارتباطی و انطباقی را معرفی می‌کند که خود تحت تاثیر شرایط مداخله گر (عوامل انسانی و سازمانی) و زمینه‌ای (فاکتورهای کلان و خرد) قرار می‌گیرند. پیامدهای اجرای راهبردها نیز شامل پیامدهای مرتبط با مشتریان و جامعه و مرتبط با سازمان است. تحلیل داده‌های بخش کمی پس از اعمال روش داده بنیاد به ارائه مدل براساس روش تحلیل عاملی منجر شد.

کلمات کلیدی:

تقویت برنده، افول برنده، نوآوری باز، صنعت لوازم خانگی، نظریه داده بنیاد

لينک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1635369>

