

عنوان مقاله:

تأثیر استراتژیهای نوآوری سبز بر ارزش ویژه برنده با نقش میانجی قابلیتهای بازاریابی

محل انتشار:

نخستین کنفرانس ملی مدیریت سبز از تغوری تا عمل (سال: 1402)

تعداد صفحات اصل مقاله: 14

نویسنده:

امیرضا شریفی - کارشناس ارشد مدیریت کسب و کار، دانشگاه صنعتی شریف، ایران، تهران

خلاصه مقاله:

هدف پژوهش حاضر بررسی تاثیر استراتژیهای نوآوری سبز بر ارزش ویژه برنده با نقش میانجی قابلیتهای بازاریابی بود. روش اجرای پژوهش توصیفی همبستگی از نوع روش مدل معادلات ساختاری بود. ۲۰۹ نفر از مدیران، معاونان و کارشناسان شرکتهای صنایع غذایی شهر تهران در پژوهش شرکت کردند. برای گردآوری داده‌ها از پرسشنامه استفاده شد. تجزیه و تحلیل داده‌ها به روش مدل معادلات ساختاری و با نرم افزار SMARTPLS<sup>3</sup> انجام شد. نتایج حاکی از آن است که تاثیر استراتژی نوآوری سبز و استراتژی نوآوری محصول سبز بر قابلیتهای بازاریابی و ارزش ویژه برنده مثبت و معنیدار است. تاثیر قابلیتهای بازاریابی بر ارزش ویژه برنده مثبت و معنیدار است. نقش واسطه‌ای قابلیتهای بازاریابی در تاثیر استراتژی نوآوری فرآیند سبز و استراتژی نوآوری محصول سبز بر ارزش ویژه برنده مثبت و معنیدار است. بنابراین، میتوان نتیجه گرفت که استراتژیهای نوآوری سبز از طریق قابلیتهای بازاریابی منجر به افزایش ارزش ویژه برنده شرکت می‌شوند.

كلمات کلیدی:

نوآوری فرآیند سبز، نوآوری محصول سبز، قابلیتهای بازاریابی، ارزش ویژه برنده

لينک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1720556>

