

عنوان مقاله:

ارائه الگوی بازاریابی رابطه مند شرکت‌های تجاری استان اصفهان با تکیه بر دیدگاه ارزشمند نوآوری محصول سبز و مسئولیت اجتماعی

محل انتشار:

هفتمین همایش مطالعات اقتصادی و مدیریت در جهان اسلام (سال: 1402)

تعداد صفحات اصل مقاله: 17

نویسنده:

نغمه جوشن - دانشجوی کارشناسی ارشد، مدیریت کسب و کار، دانشگاه پیام نور، تهران غرب، ایران

خلاصه مقاله:

این پژوهش با هدف ارائه الگوی بازاریابی رابطه مند شرکت‌های تجاری استان اصفهان با تکیه بر نوآوری محصول سبز و مسئولیت اجتماعی به انجام رسیده است. به همین منظور و برای جمع آوری اطلاعات موردنیاز پژوهش در مرحله اول ضمن ایجاد پانل لفظی ۱۴ نفره از خبرگان شرکت‌های تجاری استان اصفهان و جمع بندی ادبیات نظری پژوهش و همچنین با تکیه بر مطالعات پیشین ۸ معيار و ۴۳ زیر معيار شناسایی شده و طی پرسشنامه ای بر اساس طيف ليکرت طي دو مرحله اقدام به سنجش اين زير معيار ها شد با توجه به اختلاف اندازه نتایج نظر سنجی های انجام شده انرگذاري هر شش معيار مورد قبول قرار گرفت، با رسم درخت سلسه مراتب مقایسه زوجي نيز برای الگوی بازاریابی رابطه مند شرکت‌های تجاری استان اصفهان با تکیه بر نوآوری اجتماعی اقدام شده و مشاهده شد آينده نگری و مبادله مستقيمه داده های بازار و مشتریان با ارزش ۱۶۸,۰ در رتبه اول الگوی بازاریابی رابطه مند شرکت‌های تجاری استان اصفهان با تکیه بر نوآوری محصول سبز و مسئولیت اجتماعی قرار گرفته و در رتبه های بعدی همراهی مشتری در توسعه محصول و خدمت جدید با ارزش ۱۵۹,۰ در رتبه دوم، وفادارسازی مشتری به محصول سبز با ارزش ۱۳۶,۰ در رتبه سوم، بهره گیری از مشتری در راه اندازی محصول و خدمت جدید با ارزش ۱۳۲,۰ در رتبه چهارم، روابط متقابل بازاریابی با ارزش ۱۳۰,۰ در رتبه پنجم، سودمندی ارتباطات بازاریابی با ارزش ۱۲۳,۰ در رتبه ششم، مشارکت مشتری در ایده محصول و خدمت با ارزش ۱۱۴,۰ در رتبه هفتم و نهاييًا صداقت (رواستگوبي، درستكاری) در بازاریابی با ارزش ۰۳۳,۰ در رتبه هشتم اولويت بندی الگوی بازاریابی رابطه مند شرکت‌های تجاری استان اصفهان با تکیه بر نوآوری محصول سبز و مسئولیت اجتماعی قرار گرفته است. نرخ ناسازگاری ۰۰۵,۰ و قرار گرفتن در بازه کمتر از ۱۰ نمایانگر تناسب نتایج می‌باشد.

كلمات کلیدی:

بازاریابی رابطه مند، نوآوری محصول سبز، مسئولیت اجتماعی

لينك ثابت مقاله در پايگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1753726>

