

**عنوان مقاله:**

بررسی عوامل موثر بر تمایل مشتریان در مشارکت جهت ایجاد ارزش و ارزش ویژه برند با درنظر داشتن نقش درگیری ذهنی مشتریان، مشارکت مشتریان، رضایت و پیوند عاطفی

**محل انتشار:**

فصلنامه مدیریت، حسابداری و اقتصاد، دوره 4، شماره 4 (سال: 1399)

تعداد صفحات اصل مقاله: 19

**نویسنده:**

مجید سیاری - موسسه آموزش عالی آزاد ماهان، تهران، ایران

**خلاصه مقاله:**

این پژوهش به منظور بررسی تمایل مشتریان در مشارکت جهت ایجاد ارزش و ارزش ویژه برند با درنظر داشتن نقش درگیری ذهنی مشتریان، مشارکت مشتریان، رضایت و پیوند عاطفی در بین مشتریان شعب بانک‌های ملی شهر تهران انجام گرفته است. این تحقیق از لحاظ نوع روش تحقیق، توصیفی- پیمایشی و از لحاظ زمانی مقطعی می‌باشد. جامعه آماری این تحقیق مشتریان شعب بانک‌های ملی شهر تهران است. حجم نمونه با فرمول کوکران ۳۸۴ نفر به دست آمد. ابزار اندازه‌گیری تحقیق، پرسشنامه استاندارد می‌باشد. برای اندازه‌گیری روایی پرسشنامه‌ها از روش محتوایی و برای تعیین پایایی آن آلفای کرونباخ محاسبه گردید که مقدار آن برابر ۰.۹۸۵ بود. برای بررسی نرمال بودن داده‌ها از آزمون کولموگروف- اسمیزوف و کلیه این تجزیه و تحلیل ها به وسیله نرم افزار SPSS ۲۴ Smart PLS انجام گردیده است. نتایج تحقیق نشان تمایل مشتریان در مشارکت جهت ایجاد ارزش و ارزش ویژه برند تاثیر دارد. آزمون فرضیه‌ها در این پژوهش نشان داد که رضایت با ضریب استاندارد شده -۰.۴۰۳۶...-۰.۰۰۴۰ تاثیر بر ارزش ویژه برند و اثر عوامل ذهنی با ضریب استاندارد ۰.۷۹۰۹۹۸ دارد. بیشترین تاثیر بر تمایل مشتریان در مشارکت جهت ایجاد ارزش را نسبت به سایر متغیرها می‌گذارد.

**کلمات کلیدی:**

تمایل مشتریان در مشارکت جهت ایجاد ارزش، ارزش ویژه برند، درگیری ذهنی مشتریان، مشارکت مشتریان، رضایت، پیوند عاطفی

لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/1841260>

