سیویلیکا – ناشر تخصصی مقالات کنفرانس ها و ژورنال ها گواهی ثبت مقاله در سیویلیکا CIVILICA.com

عنوان مقاله: بررسی تاثیر یکپارچگی نام تجاری و روابط استراتژیک بین برند و مشتری بر وفاداری مشتری

محل انتشار: اولین کنفرانس بین المللی مدیریت، مهندسی صنایع، حسابداری و اقتصاد در علوم انسانی (سال: 1403)

تعداد صفحات اصل مقاله: 11

نویسنده: احسان مینایی نژاد – فارغ التحصیل کارشناسی ارشد از دانشگاه محقق اردبیلی دوره روزانه

خلاصه مقاله:

امروزه هویت نام تجاری همانند سرمایه برای سازمان و محصولات آن ارزش می آفریند، از اینرو ارتقای نامتجاری در بسیاری موارد به استراتژی سازمان تبدیل می گردد. نام تجاری تصویری از محصولات در بازاراست. هدف پژوهش حاضر برسی تاثیر روابط بین برند و مشتری و یکپارچه سازی نام تجاری بر وفاداریبرند آدیداس می باشد. تحقیق حاضر از نظر هدف کاربردی و از روش انجام پژوهش توصیفی پیمایشیمبتنی بر داده های میدانی است. ابزار این پووهش پرسشنامه محقق ساخته می باشد. در این پژوهشجامعه آماری مورد مطالعه کارکنان بخش فروش و مدیران نمایندگی های آدیداس می باشد. تحقیق حاضر از نظر هدف کاربردی و از روش انجام پژوهش توصیفی پیمایشیمبتنی بر داده های میدانی است. ابزار این پووهش پرسشنامه محقق ساخته می باشد. در این پژوهشجامعه آماری مورد مطالعه کارکنان بخش فروش و مدیران نمایندگی های آدیداس در تهران میباشد کهتعداد آنها نامشخص در نظر گرفته است. حجم نمونه در این پژوهش، شامل ۲۹۱ نفر از کارکنان بخشفروش و مدیران نمایندگی های آدیداس مشخص نبودن تعداد انها نامشخص در نظر گرفته است. حجم نمونه در این پژوهش، شامل ۲۹۱ نفر از کارکنان بخشفروش و مدیران نمایندگی های آدیداس مشخص نبودن تعاد آنها نامشخص در نظر گرفته است. حجم نمونه در این پژوهش، شامل ۲۹۱ نفر از کارکنان بخشفروش و مدیران نمایندگی های آدیداس مشخص نبودن تعداد اعضایجامعه آماری برای تعیین حجم نمونه از جدول کرجسی و مورگان (۱۹۷۰) استفاده شده است. نتایجتحقیق نشان میدهد که ضریب همبستگی چندگانه ۲۰۶/۶۰ می باشد و ضریب تعیین اصلاح شده به دست آمده برابر با ۲۹۱۸، می باشد و این مقدار نشان میدهد که ۲۴ درصد تغییرات وفاداری برند با روابط بین برند و مشتری قابل پیش بینی است. مقدار F محاسبه شده مریب تعیین اصلاح شده به دست آمده برابر با ۲۹۱۸، می باشد و این مقدار نشان میدهد که ۲۶ درصد و مشتری برده آزادی دردت آمده برابر با ۲۹۱۸، می باشد و این مقدار نشان میدهد که ۲۹ درست وفاداری برند و مشتری برا وفاداری برده آزادی درد. ۲ می باز در تر می وان گفت که روابط بین برند و مشتری قابل پیش بینی و معاداری در ایم برده آزاد

كلمات كليدى:

روابط بین برند و مشتری، یکپارچه سازی نام تجاری،وفاداری، برند آدیداس

لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

https://civilica.com/doc/2025701

