

عنوان مقاله:

رتبه بندی بازاریابی اینمیلی بر تجارت الکترونیک(مطالعه موردی: اعضای نظام صنفی طراحی وب سایت در کرمانشاه)

محل انتشار:

چهارمین کنفرانس بین المللی تحقیقات پیشرفته در مدیریت و علوم انسانی (سال: ۱۴۰۳)

تعداد صفحات اصل مقاله: 17

نویسنده:

رومنیا ایزدی - کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، گرایش بین المللی، واحد کرمانشاه، دانشگاه آزاد اسلامی، کرمانشاه، ایران

خلاصه مقاله:

هدف از این تحقیق بررسی تاثیر بازاریابی اینمیلی بر تجارت الکترونیک بود. روش گردآوری داده‌ها از نوع کتابخانه‌ای و میدانی بود. ابزار گردآوری داده‌ها پرسشنامه استاندارد هوداک و همکاران ۲۰۱۷ که شامل ۱۹ سوال می‌باشد و با کمک مقیاس لیکرت پنج گزینه‌ای اندازه‌گیری شدند و جامعه آماری در تحقیق حاضر را اعضای نظام صنفی رایانه در حوزه طراحی وب سایت در کرمانشاه تشکیل می‌دهند و با توجه به اینکه تعداد ۱۲۰ شرکت فعال بودند، با استناد به روش تمام شمار تعداد کل ۱۲۰ شرکت به عنوان نمونه آماری تحقیق حاضر بر مبنای هدف؛ کاربردی و ماهیت توصیفی از نوع پیمایشی و همچنین بر اساس روپرکرد؛ از نوع کمی است. برای سنجش روابط پرسشنامه، روابط صوری محتوای توسط استانید مورد تأیید واقع شد. همچنین به منظور بررسی پایابی سوالات پرسشنامه از آلفای کرونباخ استفاده شده است، برای تجزیه و تحلیل داده‌ها از روش آمار توصیفی به منظور ترسیم جداول مربوطه که با استفاده از متغیرهای جمعیت شناختی با نرم افزار SPSS انجام شد. نتایج به دست آمده از تحقیق نشان می‌دهد که بازاریابی اینمیلی بر تجارت الکترونیک تاثیر دارد و بر این اساس تاثیر ابعاد بازاریابی اینمیلی بر تجارت الکترونیک رتبه بندی شد. تمامی ابعاد بازاریابی اینمیلی (خبرنامه، Digest، ایمیل های اختصاصی، ایمیل های تبلیغاتی، ایمیل های تبادلی) بر تجارت الکترونیک تاثیر دارند. و با توجه به آزمون فریدمن (رتبه بندی) (خبرنامه بیشترین تاثیر را بر تجارت الکترونیک دارد.

کلمات کلیدی:

بازاریابی اینمیلی، تجارت الکترونیک، خبرنامه، ایمیل های اختصاصی، ایمیل های تبلیغاتی، ایمیل های تبادلی.

لينک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/2044925>

