

عنوان مقاله:

بررسی تاثیر تجربه برنده مشتریان بر رفتار حمایتی شدید از برنزد (مورد مطالعه : مشتریان شعب بانک ملت شهر کرمانشاه)

محل انتشار:

یازدهمین کنفرانس بین المللی چشم اندازهای نوین در مدیریت، حسابداری و کارآفرینی (سال: 1403)

تعداد صفحات اصل مقاله: 16

نویسنده:

زنور مرتوی میرحصاری - دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی ، واحد ملایر، دانشگاه آزاد اسلامی ، ملایر، ایران

خلاصه مقاله:

افزایش رقابت در بخش صنعت و افزایش سطح دانش و آگاهی مشتریان باعث توجه پیشتر به حفظ مشتریان شده است . موضوع وفاداری و اعتماد مشتری به برنزد و عوامل موثر بر آن از اهمیت ویژه ای برخوردار است ، و یکی از عوامل ایجاد و افزایش وفاداری و اعتماد مشتری تداعی برندی است که در ذهن مشتری ایجاد می شود. این تحقیق توضیح می دهد که چگونه مشتریان برندهای صنعت بانکداری به وفاداری و اعتماد دست می یابند. وهمچنین تاثیر تجربه مستقیم بر ادراک نام تجاری را براعتماد و وفاداری توضیح می دهد. این تحقیق از لحاظ روش و اجرا از نوع تحقیقات توصیفی - همبستگی با رویکرد علی است و از نظر هدف از نوع کاربردی می باشد. در این تحقیق تاثیر تجربه برنده مشتریان بر رفتار حمایتی شدید از برنزد بررسی گردیده است. جامعه آماری در این تحقیق مشتریان صنعت بانکداری استان کرمانشاه می باشد و اطلاعات لازم از ۳۱۰ پرسشنامه که توسط مشتریان شعب بانک ملت شهر کرمانشاه تکمیل شده جمع آوری شده است و با استفاده از روش مدل یابی معادلات ساختاری فرضیه ها مورد بررسی قرار گرفتند و نتایج این پژوهش نشان می دهد که: اعتماد بر وفاداری به برنزد تاثیر دارد، تداعی مبتنی بر شرکت بر اعتماد برنزد تاثیر دارد، تداعی مبتنی بر شرکت بر وفاداری برنزد تاثیر دارد، تداعی برنزد مبتنی بر شرکت بر وفاداری مشتریان به برنزد از طریق اعتماد به نام تجاری موثر است، تداعی برنزد مبتنی بر تجربه کارکنان شرکت بر تداعی برنزد مبتنی بر شرکت موثر است، تداعی برنزد مبتنی بر تجربه مرتبه کارکنان بر اعتماد به برنزد موثر است، تداعی برنزد مبتنی بر تجربه مرتبه کارکنان بر اعتماد به برنزد مبتنی بر شرکت موثر است.

کلمات کلیدی:

وفاداری به برنزد، اعتماد به برنزد، تداعی های برنزد، تداعی برنزد مبتنی بر تجربه ، تداعی برنزد مبتنی بر شرکت ، برنزد

لينک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/2052562>

