

عنوان مقاله:

بررسی ضریب نفوذ ویدئومارکتینگ به عنوان ابزاری استراتژیک در تجارت الکترونیک در ایران

محل انتشار:

بیست و یکمین کنفرانس بین المللی پژوهش در مدیریت، اقتصاد و توسعه (سال: ۱۴۰۳)

تعداد صفحات اصل مقاله: 10

نویسنده:

امیرمحمد چهره - دانش آموخته رشته مدیریت بازرگانی

خلاصه مقاله:

بازاریابی یک هنر و همچنین یک علم است. پاتوجه به بازارهای بی ثبات و انتظارات بی پایان مشتریان، برای شرکت‌ها ضروری است که برای رقابتی ماندن، فکر و عمل خارج از جرچوب داشته باشد. به منظور بقا و رشد، شرکت‌های شرکتی از روش‌های خلاقانه و نوآورانه برای جذب و حفظ مشتریان استفاده می‌کنند. در عین حال، تعامل با مشتری به همان اندازه مهم است. ایران دارای میلیون‌ها کاربر شبکه‌های اجتماعی است. حدود ۳۲.۸٪ از کل جمعیت از رسانه‌های اجتماعی در کشور استفاده می‌کنند. رسانه‌های اجتماعی در قالب چند رسانه‌ای در دسترس و قابل دسترسی هستند. با این حال، چندین مطالعه نشان می‌دهد که بازاریابی ویدیویی به دلیل ویژگی‌های رقابتی آن مانند اینیمیشن، موسیقی، جلوه‌های ویژه و لحن جذاب، محبوبیت بیشتری دارد. بازاریابی ویدیویی به طور گسترده‌ای مورد استفاده قرار می‌گیرد و توسط همه گروه‌های سنتی ترجیح داده می‌شود. پژوهش حاضر با هدف تحلیل بازاریابی ویدیویی به عنوان یک ابزار استراتژیک انجام شده است. بخش تجارت الکترونیک در این راستا هدف گذاری شده است. منطقه مورد مطالعه شهر کرمانشاه است. برای جمع آوری داده‌های متخصصان بازاریابی تجارت الکترونیک (کارکنان تجارت الکترونیک) از پرسشنامه ساختار یافته استفاده شده است. حجم نمونه ۱۶۰ نفر بوده است. این مطالعه از آنجایی که به رشد پایدار کسب و کار، مدیریت رقابت و اختلال دیجیتالی صنعت تجارت الکترونیک در ایران می‌پردازد، قابل توجه است.

کلمات کلیدی:

ویدئومارکتینگ مدیریت استراتژیک تجارت الکترونیکی بازاریابی آنلاین

لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/2055208>

