

عنوان مقاله:

تأثیر فعالیتهای بازاریابی رسانه های اجتماعی بر ارزش ویژه برنده فروشگاه اینترنتی دیجی کالا

محل انتشار:

اولین کنفرانس بین المللی فناوری اطلاعات، مدیریت و کامپیوتر (سال: 1403)

تعداد صفحات اصل مقاله: 14

نویسنده:

مریم مشکی کاشی - کارشناسی ارشد، مدیریت بازرگانی، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران

خلاصه مقاله:

مساله اصلی مطالعه حاضر اثر فعالیت های بازاریابی رسانه های اجتماعی بر ارزش ویژه برنده فروشگاه اینترنتی دیجی کالا با نقش واسطه تجربه برنده و نقش تعديلگر منحصر به فرد بودن درک شده است. تحقیق حاضر از نظر هدف کاربردی و از نظر روش توصیفی-همبستگی می باشد. جامعه آماری کلیه مشتریان فروشگاه اینترنتی دیجی کالا می باشد. با استفاده از فرمول کوکران برای جامعه ای با حجم نامعلوم حجم نمونه ۳۸۴ نفر بدست آمد. ابزار جمع آوری داده ها، پرسشنامه استاندارد بود که روابط صوری آن با استفاده از نظر استاید مدیریت و روابط سازه با استفاده از تحلیل عاملی و پایابی متغیرها با استفاده از آلفای کرونباخ مورد تأیید قرارگرفت. تحلیل داده ها با نرم افزارهای SPSS<sup>۲۲</sup> و SmartPLS<sup>۴</sup> انجام شد. نشان داده شد که فعالیت های بازاریابی رسانه های اجتماعی بر ارزش ویژه برنده و تجربه برنده تأثیر معنی داری دارد. علاوه بر این نشان داده شد که تجربه برنده بر ارزش ویژه برنده تأثیر معنی داری دارد. در نهایت نشان داده شد که فعالیت های بازاریابی رسانه های اجتماعی با تعديلگری منحصر به فرد بودن درک شده بر تجربه برنده تأثیر معنی داری دارد.

کلمات کلیدی:

فعالیت های بازاریابی رسانه های اجتماعی، ارزش ویژه برنده، تجربه برنده، منحصر به فرد بودن درک شده.

لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:

<https://civilica.com/doc/2084468>

