

**عنوان مقاله:**

بررسی تاثیر اخلاق کسب و کار بر مشتری مداری: نقش میانجی گرانه تصویر ذهنی برنده مورد مطالعه: شرکت ایران خودرو

**محل انتشار:**

پنجمین کنفرانس بین المللی حسابداری و مدیریت با رویکرد علوم پژوهشی نوین (سال: 1395)

تعداد صفحات اصل مقاله: 12

**نویسندها:**

حسن کیانی - دانشجوی کارشناس ارشد مدیریت دولتی تشکیلات و روشها، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد سیرجان

عباس شول - دکترای مدیریت صنعتی، عضو هیات علمی دانشکده مدیریت و اقتصادی دانشگاه ولی‌عصر(عج) رفسنجان، کرمان، ایران،

**خلاصه مقاله:**

پژوهش حاضر به منظور بررسی تاثیر اخلاق کسب و کار بر مشتری مداری: نقش میانجی گرانه تصویر ذهنی برنده مطالعه شرکت ایران خودرو انجام شده است. این تحقیق از لحاظ هدف، کاربردی و از نظر ماهیت و روش، از نوع همبستگی می باشد. جامعه آماری آن شامل کلیه مدیران کارشناسان فنی و غیر فنی شرکت ایران خودرو می باشد که تعداد آنها برابر با 130 نفر می باشد. بدلیل پایین بودن حجم جامعه، با استفاده از روش سرشماری تمامی مدیران، کارشناسان فنی و غیرفنی مورد بررسی قرار گرفته اند. و به منظور گردآوری داده ها از سه پرسشنامه اخلاق کسب و کار مقیمه و رمضانی (1390)، مشتری مداری جیمنز و همکاران (2008) (و تصویر ذهنی برنده اریک تی. جی. وانگ) 2012 (استفاده شده است به منظور تجزیه و تحلیل داده ها از روش های آمار توصیفی و آمار استنباطی و معادلات ساختاری استفاده شد. نتایج تجزیه و تحلیل داده ها نشان داد که اخلاق کسب و کار بر مشتری مداری با توجه به نقش میانجی تصویر ذهنی برنده تاثیر مثبت و معنی داری دارد. در خاتمه براساس نتایج تحقیق پیشنهادهایی ارایه گردیده است که می تواند مورد مدیران و کارشناسان ایران خودرو نیز قرار گیرد

**کلمات کلیدی:**

اخلاق کسب و کار، مشتری مداری، تصویر ذهنی برنده

**لینک ثابت مقاله در پایگاه سیویلیکا:**

<https://civilica.com/doc/577011>

